# **Especificación de caso de uso**

1. **Nombre del caso de uso**:

Realizar venta.

1. **Actores**:

Administrador.

1. **Propósito**:

En este apartado el administrador de la herramienta podrá elegir el tipo de producto a vender y la cantidad.

1. **Resumen**:

El programa calcula el precio final de la venta y resta el producto del inventario, además se debe agregar si la venta es a contado o crédito, si es a crédito se busca el cliente a agregar el crédito, si está, se agrega, sino se busca el cliente y se le agrega un nuevo crédito; si la venta a realizar es al contado se factura la venta, se agrega a las entradas de la finca y finaliza.

1. **Funciones asociadas**:
2. **Casos de Uso asociados**:

Agregar cliente.

1. **Precondiciones**:

1. Para que se pueda dar la venta el administrador deberá antes identificarse como usuario para acceder al sistema.
2. **Poscondiciones**: Para que la venta se realice correctamente se debe restar del inventario lo vendido, además agregar a la parte contable lo ganado de la venta.